

# KRAV TIL KUNDE

**FOR AT DU SKAL KUNNE GÅ INN I SALGSSAMTALER MED ET KLART BILDE AV HVEM DU ØNSKER Å SELGE TIL, ER DET NYTTIG Å VITE HVA DU KREVER AV KUNDEN DIN.**

**DENNE SJEKKLISTEN HJELPER DEG Å BLI KLAR PÅ HVEM DU VIL INVITERE INN I ET SAMARBEID MED DEG!**

ALDER OG KJØNN:

PERSONLIGE EGENSKAPER:

FORKUNNSKAPER:

AMBISJONER:

ØNSKER Å VÆRE:

ØNSKER Å LÆRE:

ØNSKER Å OPPNÅ:

ØNSKER Å VÆRE FRI FRA:

ØNSKER Å EIE:

INNRØMMER:

ØNSKER BLI SETT PÅ SOM:

SYNES DETTE OM MEG:

ØNSKER SEG AUTORITET SOM:

ØNSKER Å TENKE PÅ SEG SELV SOM:

ØNSKER Å SLUTTE MED:

ØNSKER Å BEGYNNE MED:

ER VILLIG TIL Å:

TØR:

TOLERERER IKKE:

LAR SEG IKKE STOPPE AV:

VILLE ALDRI:

ÅPNE FELTER: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_